

AN PHÁT HƯNG GIA

Kế hoạch hoàn hảo cho những thành công





Một ngôi nhà ấm áp tràn ngập tiếng cười, lấp lánh niềm vui nơi mọi ước mơ của từng thành viên trong gia đình đều trở thành hiện thực: trường đại học danh tiếng cho con trẻ, ngôi nhà đầy đủ tiện nghi cho gia đình và những chuyến du lịch tới nhiều quốc gia trên thế giới.

AN PHÁT HƯNG GIA

Kế hoạch hoàn hảo cho những thành công

Giải pháp Bảo hiểm - Tài chính hoàn hảo “An Phát Hưng Gia” được Bảo Việt Nhân thọ thiết kế để cùng Khách hàng thực hiện thành công mọi kế hoạch cuộc đời.

An Phát Hưng Gia mang đến cho Khách hàng một giải pháp tài chính hoàn hảo với sự kết hợp linh hoạt của “bảo hiểm”, “tiết kiệm” và “đầu tư”. Với tính năng “bảo hiểm”, Khách hàng và Gia đình có thể xóa bỏ những lo âu để thanh thoi an vui cuộc sống vì luôn được bảo vệ tài chính trước những rủi ro có thể gặp phải trong suốt thời gian bảo hiểm. Tính năng “tiết kiệm” và “đầu tư” giúp Khách hàng tích lũy với lãi suất đầu tư an toàn và không ngừng tăng trưởng nhằm đạt được những mục tiêu lớn đã đặt ra cho cuộc sống và sự nghiệp của mình.

An Phát Hưng Gia mang đến cho Khách hàng những quyền lợi nổi bật như sau:



Phạm vi bảo vệ rộng với **mức bảo vệ cao**



Lựa chọn Số tiền bảo hiểm tự động gia tăng **5% hàng năm**



Thêm **Quyền lợi duy trì Hợp đồng & Thưởng gia tăng Giá trị tài khoản**



Giải pháp **Linh hoạt** vượt trội



Quyền lợi đầu tư được đảm bảo với **Lãi suất cam kết tối thiểu**

QUYỀN LỢI VƯỢT TRỘI



Kế hoạch hoàn hảo cho những thành công

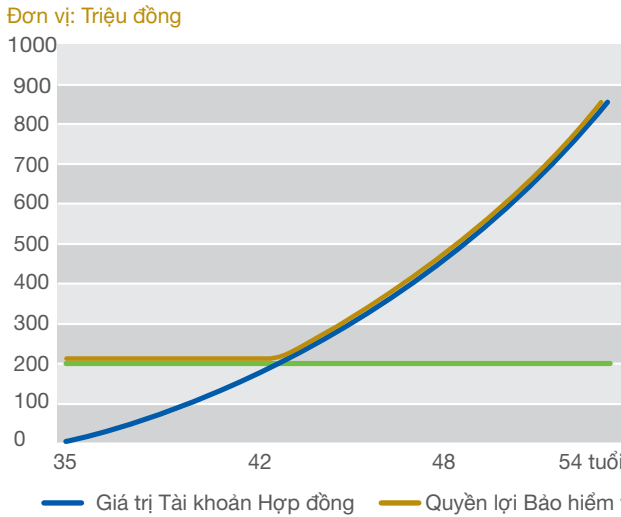
1. Giải pháp bảo vệ tài chính hoàn hảo trước những rủi ro bất ngờ

- Bảo Việt Nhân thọ trả Quyền lợi bảo hiểm tử vong nếu Người được bảo hiểm không may bị tử vong. Để phù hợp với nhu cầu và khả năng của mình, Khách hàng có thể lựa chọn một trong hai quyền lợi, đó là:

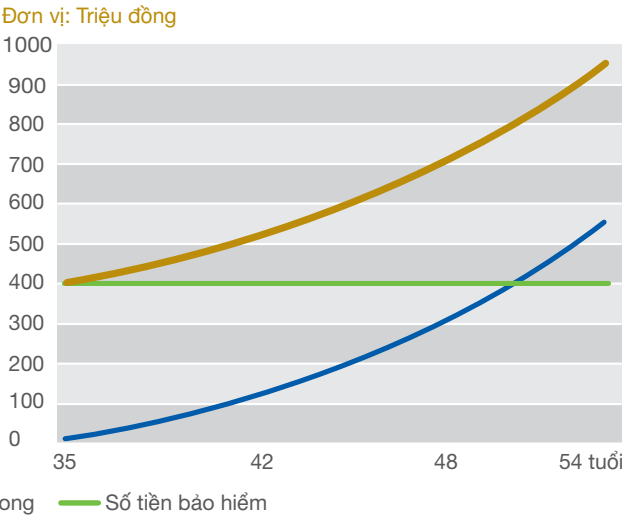
Quyền lợi Cơ bản	Quyền lợi Vượt trội
Giá trị lớn hơn giữa Số tiền bảo hiểm (gia tăng) và Giá trị Tài khoản Hợp đồng tại thời điểm xảy ra tử vong (Hình 1). Đây là lựa chọn đem đến sự tích lũy lớn hơn	Tổng số của Số tiền bảo hiểm (gia tăng) và Giá trị Tài khoản Hợp đồng tại thời điểm xảy ra tử vong (Hình 2). Đây là lựa chọn đem đến sự bảo vệ lớn hơn

Lưu ý: vào Ngày kỷ niệm Hợp đồng năm Người được bảo hiểm đạt 70 tuổi, nếu Khách hàng không yêu cầu giữ nguyên Quyền lợi Vượt trội đã lựa chọn, Quyền lợi bảo hiểm tử vong sẽ tự động chuyển sang Quyền lợi Cơ bản.

NHU CẦU ĐẦU TƯ CAO (Hình 1)



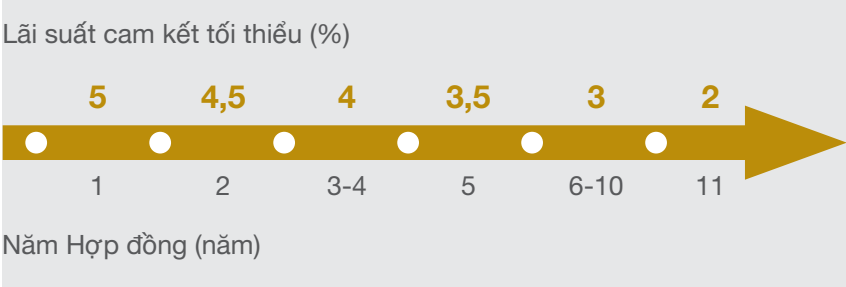
NHU CẦU BẢO HIỂM CAO (Hình 2)



- Chi trả Quyền lợi bằng **100%** Quyền lợi Bảo hiểm tử vong nếu Người được Bảo hiểm không may thương tật toàn bộ vĩnh viễn do tai nạn.
- Ứng trước **50%** Quyền lợi bảo hiểm tử vong (không quá 500 triệu đồng) trang trải chi phí điều trị nếu Người được bảo hiểm không may mắc phải bệnh hiểm nghèo giai đoạn cuối.
- Được bảo hiểm ngay cả khi không còn khả năng tiếp tục đóng phí bảo hiểm nếu Giá trị giải ước của Hợp đồng (sau khi trừ Khoản nợ) vẫn đủ cho Khoản khấu trừ hàng tháng.

2. Giải pháp tiết kiệm hiệu quả, đầu tư an toàn

- Hưởng lãi suất đầu tư từ Quỹ liên kết chung: Đầu tư theo chiến lược an toàn vào các giải pháp đầu tư sinh lời ổn định. Lãi suất của Quỹ liên kết chung sẽ được Bảo Việt Nhân thọ công bố vào cuối mỗi năm tài chính tại website baovietnhantho.com.vn.
- Đảm bảo chi trả lãi suất cho Khách hàng suốt thời hạn hợp đồng không thấp hơn Lãi suất cam kết tối thiểu.



- Hưởng Quyền lợi duy trì Hợp đồng cho các Hợp đồng duy trì đến ngày đáo hạn bằng cách cộng thêm vào Giá trị tài khoản Hợp đồng tại ngày đáo hạn.
- Quyền lợi Thưởng gia tăng Giá trị tài khoản lần đầu tiên có trên thị trường sẽ được Bảo Việt Nhân thọ chi trả cho Khách hàng mỗi năm bằng cách cộng vào Giá trị tài khoản hợp đồng khi Hợp đồng thỏa mãn quy định tại Điều khoản. Hợp đồng càng có giá trị lớn thì quyền lợi Thưởng càng cao.

QUYỀN LỢI VƯỢT TRỘI



Kế hoạch hoàn hảo cho những thành công

3. Linh hoạt vượt trội trong lựa chọn, điều chỉnh giải pháp tài chính và đóng phí

- Linh hoạt lựa chọn và điều chỉnh giải pháp tài chính phù hợp với nhu cầu

Lựa chọn Số tiền bảo hiểm
dựa trên tuổi và mức phí đóng hằng năm

Điều chỉnh Số tiền bảo hiểm
theo nhu cầu hiện tại

Thay đổi Quyền lợi bảo hiểm tử vong chuyển từ Quyền lợi Cơ bản sang Quyền lợi Vượt trội, và ngược lại

- Linh hoạt trong đóng phí bảo hiểm

Tạm ngừng đóng phí Tại thời điểm không còn khả năng đóng phí, Khách hàng có thể tạm ngừng đóng phí khi Giá trị giải ước của Hợp đồng trừ đi Khoản nợ (nếu có) đủ cho các khoản khấu trừ hàng tháng.

Thay đổi số phí bảo hiểm
Khi khả năng tài chính thay đổi (giảm phí sau 2 năm Hợp đồng đầu tiên)

Lựa chọn, thay đổi định kỳ đóng phí theo định kỳ hàng năm, 6 tháng, quý hoặc tháng

Đóng thêm phí để gia tăng đầu tư Tổng phí đóng thêm một năm có thể lên đến 5 lần số phí bảo hiểm định kỳ quy năm

- Đáp ứng nhu cầu tài chính cấp thiết

Tạm ứng từ Giá trị giải ước và/hoặc rút tiền từ Giá trị Tài khoản Hợp đồng khi Khách hàng cần gấp một khoản tiền đáp ứng nhu cầu tài chính cấp thiết

Có thể đề nghị khôi phục hoặc chấm dứt Hợp đồng trước thời hạn tùy thuộc vào khả năng tài chính hiện tại



4. Gia tăng quyền lợi bảo hiểm với các sản phẩm bổ trợ

Ngoài hợp đồng chính, Khách hàng còn có thể lựa chọn thêm các sản phẩm bổ trợ để gia tăng quyền lợi bảo vệ toàn diện cho bản thân cũng như cho những người thân yêu trong gia đình:

- Nhóm sản phẩm bảo vệ Khách hàng trước các rủi ro tai nạn
- Nhóm sản phẩm chăm sóc sức khỏe
- Nhóm sản phẩm miễn đóng phí khi gặp rủi ro

MINH HỌA QUYỀN LỢI



Khách hàng A (nam) 35 tuổi là giám đốc dự án, có vợ 32 tuổi. Anh A hài lòng với thu nhập hiện tại và muốn tham gia sản phẩm An Phát Hưng Gia, lựa chọn nhu cầu tích lũy tài chính cao (Quyền lợi Cơ bản) với những thông tin chi tiết như sau:

Số tiền bảo hiểm	1 tỷ đồng
Phí bảo hiểm định kỳ	30 triệu đồng/năm x 20 năm
Phí bảo hiểm đóng thêm	30 triệu đồng/năm x 20 năm
Thời hạn đóng phí	20 năm
Thời hạn bảo hiểm của Hợp đồng chính	20 năm

Ghi chú: Số liệu minh họa với tỷ lệ gia tăng số tiền bảo hiểm là 0%, lãi suất đầu tư dự kiến đạt 6,3%/năm

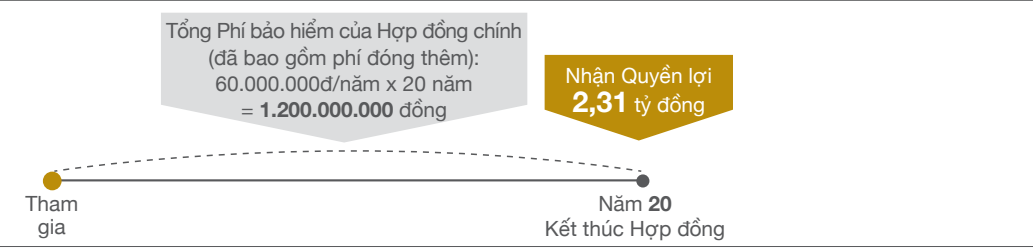
(Đơn vị: Đồng)

Gói sản phẩm minh họa		CHỒNG		VỢ	
		Số tiền bảo hiểm	Phí bảo hiểm/năm	Số tiền bảo hiểm	Phí bảo hiểm/năm
Sản phẩm chính AN PHÁT HƯNG GIA		1.000.000.000	30.000.000		
Sản phẩm gia tăng bảo vệ (*)	Bảo hiểm thương tật bộ phận vĩnh viễn do tai nạn (R12)			200.000.000	226.400
	Bảo hiểm thương tật toàn bộ vĩnh viễn do tai nạn (R13)			200.000.000	362.240
	Bảo hiểm An tâm miễn phí (R17)	miễn phí	1.107.000	miễn phí	1.866.000
	Bảo hiểm An tâm hạnh phúc (R16) (**)	50.000.000	1.215.000	50.000.000	1.690.000
Tổng phí đóng (***)					36.466.640

(*) Tùy chọn theo yêu cầu của Khách hàng
(**) Phí Bảo hiểm An Tâm Hạnh Phúc có thể thay đổi hàng năm theo độ tuổi của Người được bảo hiểm. Mức phí trên tính tại năm Hợp đồng đầu tiên.
(***) Tổng phí bảo hiểm định kỳ của Hợp đồng chính (chưa bao gồm phí đóng thêm) và các Sản phẩm bổ trợ

Kế hoạch hoàn hảo cho những thành công

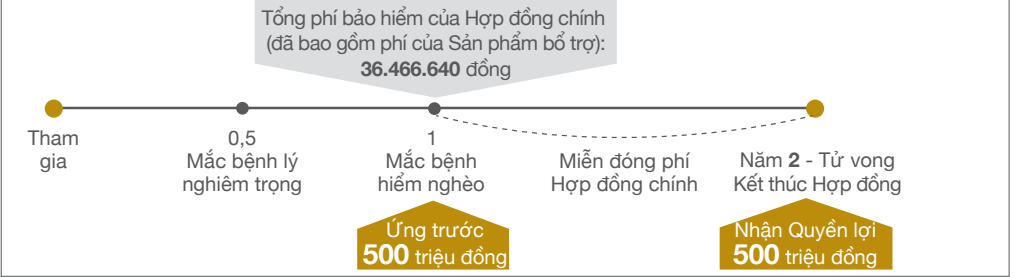
TRƯỜNG HỢP CUỘC SỐNG BÌNH AN



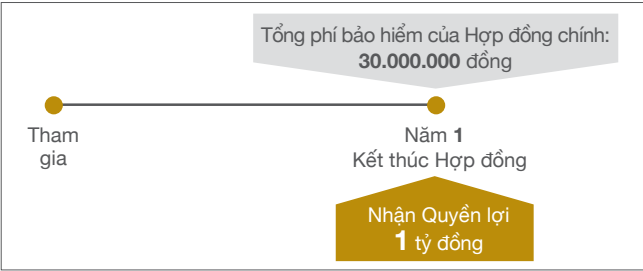
TRƯỜNG HỢP RỦI RO KHÔNG MAY XẢY RA VỚI CHỒNG

TRƯỜNG HỢP MẮC BỆNH HIỂM NGHÈO

Khi tham gia bảo hiểm được 6 tháng, Người được bảo hiểm mắc Bệnh lý nghiêm trọng sau đó bệnh tiến triển thành Bệnh hiểm nghèo tại năm Hợp đồng thứ nhất:



TRƯỜNG HỢP TỬ VONG/ THƯƠNG TẬT TOÀN BỘ VĨNH VIỄN DO TAI NẠN TRONG NĂM HỢP ĐỒNG THỨ NHẤT

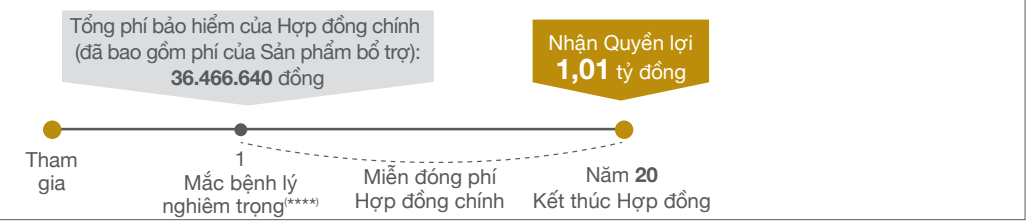


TRƯỜNG HỢP PHẪU THUẬT VÀ ĐIỀU TRỊ NGOẠI KHOA

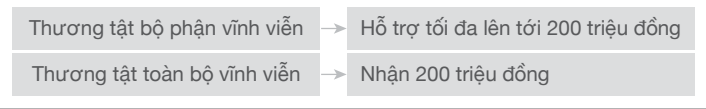


TRƯỜNG HỢP RỦI RO KHÔNG MAY XẢY RA VỚI VỢ

TRƯỜNG HỢP MẮC BỆNH LÝ NGHIÊM TRỌNG



TRƯỜNG HỢP GẶP RỦI RO DO TAI NẠN



TRƯỜNG HỢP PHẪU THUẬT VÀ ĐIỀU TRỊ NGOẠI KHOA



Lưu ý: Sản phẩm bổ trợ chỉ được tham gia và có hiệu lực trong thời gian Bên mua bảo hiểm đang đóng phí Hợp đồng chính.

(****) Sau khi mắc bệnh lý nghiêm trọng, Bên mua bảo hiểm lựa chọn dừng đóng phí đóng thêm

THÔNG TIN CHUNG

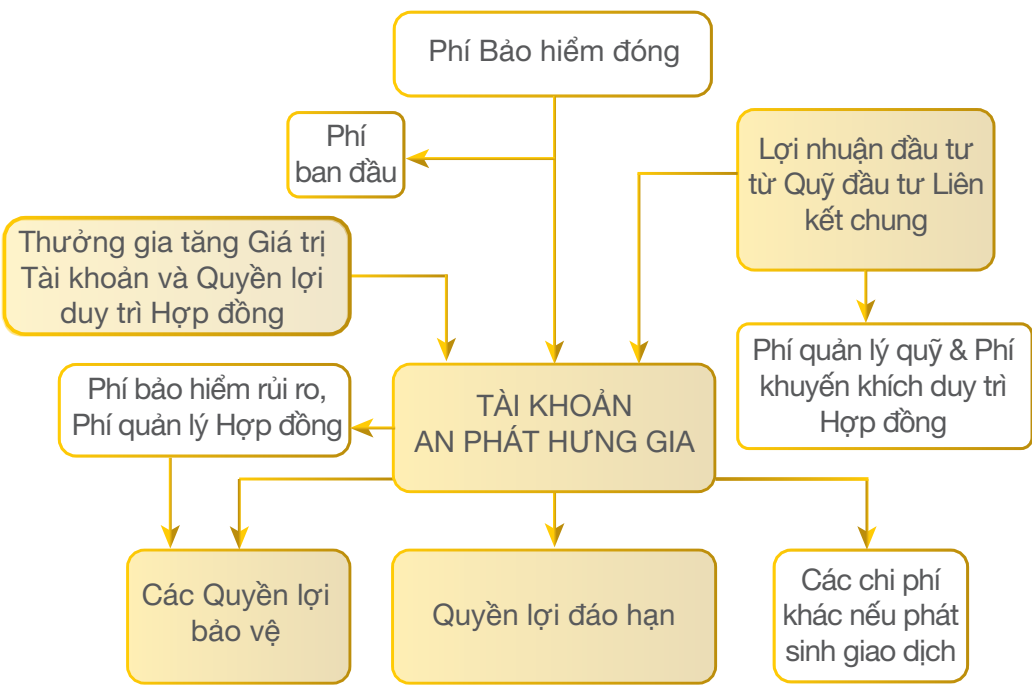


Kế hoạch hoàn hảo cho những thành công

1. Sản phẩm dành cho ai?

Độ tuổi tham gia (NĐBH chính)	Từ 0-60 tuổi
Tuổi tối đa khi kết thúc Hợp đồng	70 tuổi
Thời hạn Hợp đồng	10,15, 20 năm

2. An Phát Hưng Gia hoạt động như thế nào?



3. Các loại phí

• **Phí bảo hiểm rủi ro:** Phí bảo hiểm rủi ro được xác định căn cứ vào tỷ lệ Phí bảo hiểm rủi ro, Số tiền bảo hiểm rủi ro, nghề nghiệp, sức khỏe, độ tuổi, giới tính của Người được bảo hiểm, Bên mua bảo hiểm và các quy định liên quan của Bảo Việt Nhân thọ.

• **Phí ban đầu:**

Năm phân bổ	1	2	3	4	5	Từ năm thứ 6 trở đi
Tỷ lệ Phí ban đầu trên Phí bảo hiểm định kỳ	50%	25%	20%	15%	10%	2,5%
Tỷ lệ Phí ban đầu trên Phí bảo hiểm đóng thêm	8%	6%	6%	6%	5%	2,5%

• **Phí quản lý Hợp đồng:** 20.000 đồng/tháng.

• **Phí quản lý Quỹ liên kết chung:** 2%/năm tính trên phần giá trị của Hợp đồng trong Quỹ liên kết chung. Mức Phí quản lý Quỹ liên kết chung có thể thay đổi nhưng sẽ không quá 3%/năm.

• **Phí khuyến khích duy trì Hợp đồng:** trong khoảng từ 0,25%/năm đến 1%/năm tính trên phần giá trị của Hợp đồng trong Quỹ liên kết chung.

• **Phí chấm dứt Hợp đồng** được thu khi Hợp đồng chấm dứt trước thời hạn trong 07 năm phân bổ đầu tiên. Cụ thể:

Năm phân bổ	1	2	3	4	5	6	7	Từ năm thứ 8 trở đi
Phí chấm dứt Hợp đồng (% Phí bảo hiểm định kỳ quy năm)	100%	100%	90%	80%	70%	50%	25%	0%

• **Phí rút trước & Phí dịch vụ:** được áp dụng khi có khoản rút một phần Giá trị Tài khoản Hợp đồng và được tính theo tỷ lệ thuận với Phí chấm dứt Hợp đồng theo năm phân bổ. Khi rút một phần Giá trị Tài khoản Hợp đồng, Quý khách chịu thêm Phí dịch vụ (hiện tại là 100.000 đồng). Trong mỗi Năm Hợp đồng, Hợp đồng được miễn Phí dịch vụ cho lần rút đầu tiên.

• **Phí kiểm tra sức khỏe:** bằng phí thực tế phát sinh. Quý khách chỉ phải chịu phí này trong một số trường hợp.

• **Phí đánh giá rủi ro và phát hành Hợp đồng:** 0,3% Số tiền bảo hiểm từ vong, tối thiểu: 60.000 đồng, tối đa: 300.000 đồng. Quý khách chỉ phải chịu phí này trong một số trường hợp.

Kế hoạch hoàn hảo cho những thành công



4. Còn điều gì Khách hàng nên biết rõ hơn?

Tự động gia tăng Số tiền bảo hiểm là gì? Tôi có nên lựa chọn quyền lợi này?

Tự động gia tăng Số tiền bảo hiểm là lựa chọn dành cho Quý Khách hàng muốn gia tăng sự bảo vệ tài chính nhằm hạn chế ảnh hưởng của lạm phát, phù hợp với sự gia tăng của thu nhập. Theo đó, vào Ngày kỷ niệm hợp đồng hàng năm, Số tiền bảo hiểm được tự động tăng 5% mà không cần tiến hành bất cứ các thủ tục kê khai hay kiểm tra sức khỏe nào. Chẳng hạn, nếu Khách hàng tham gia An Phát Hưng Gia với Số tiền bảo hiểm là 500 triệu đồng thì vào Ngày kỷ niệm Hợp đồng mỗi năm, Số tiền bảo hiểm sẽ được tự động tăng thêm 25 triệu đồng.

Giá trị Tài khoản Hợp đồng và Giá trị giải ước khác nhau như thế nào?

Giá trị Tài khoản Hợp đồng là số tiền hiện có trong tài khoản Hợp đồng của Khách hàng. Giá trị Tài khoản Hợp đồng được hình thành từ Phí bảo hiểm phân bổ và lãi đầu tư sau khi khấu trừ các loại phí và chi phí. **Giá trị giải ước** là số tiền Khách hàng nhận được khi có yêu cầu chấm dứt hiệu lực “trước thời hạn” theo quy định của Hợp đồng. Giá trị giải ước được xác định bằng Giá trị Tài khoản Hợp đồng trừ đi Phí chấm dứt Hợp đồng.

Có thể được rút bao nhiêu tiền từ Giá trị Tài khoản Hợp đồng?

Khách hàng có thể rút một phần Giá trị Tài khoản Hợp đồng khi Hợp đồng có Giá trị giải ước để phục vụ cho nhu cầu chi tiêu đột xuất. Khách hàng vui lòng liên hệ với Tư vấn viên của Bảo Việt Nhân thọ để được hướng dẫn chi tiết.

Khi cần một khoản tiền để đáp ứng nhu cầu tài chính đột xuất, tôi có thể tạm ứng từ Giá trị giải ước hoặc rút một phần Giá trị Tài khoản Hợp đồng. Vậy đâu là sự khác biệt giữa hai hình thức này?

Tạm ứng từ Giá trị giải ước: Số tiền bảo hiểm và Giá trị Tài khoản Hợp đồng không bị thay đổi, tuy nhiên Khách hàng sẽ phải chịu một khoản lãi trên số tiền tạm ứng.

Rút một phần từ Giá trị Tài khoản Hợp đồng: Khách hàng sẽ không phải trả lãi, tuy nhiên Quyền lợi bảo hiểm từ vong (nếu Khách hàng lựa chọn Quyền lợi Cơ bản) và Giá trị Tài khoản Hợp đồng sẽ giảm tương ứng với phần tiền rút ra. Ngoài ra, Khách hàng sẽ chịu Phí rút một phần và Phí dịch vụ. Trong mỗi năm hợp đồng, Khách hàng được miễn Phí dịch vụ cho lần rút đầu tiên.

Hợp đồng bảo hiểm An Phát Hưng Gia có thời hạn dài, vậy khi cuộc sống hoặc thu nhập thay đổi, có thể điều chỉnh kế hoạch tài chính không?

An Phát Hưng Gia được thiết kế nhằm đáp ứng tốt nhất những thay đổi trong cuộc sống của Khách hàng thông qua cơ chế linh hoạt trong đóng phí bảo hiểm, lựa chọn và thay đổi: Số tiền bảo hiểm, Quyền lợi bảo hiểm từ vong, Tỷ lệ gia tăng Số tiền bảo hiểm. Chẳng hạn, Khách hàng có thể đóng mức phí lớn lúc thu nhập cao và có thể giảm phí xuống khi khả năng tài chính không còn dồi dào như trước. Khi có nhu cầu bảo hiểm cao, Khách hàng có thể chọn Số tiền bảo hiểm lớn và/ hoặc chọn Quyền lợi Vượt trội. Ngược lại, khi Khách hàng đã hoàn tất trách nhiệm với con cái và Gia đình, Khách hàng có thể đề nghị giảm Số tiền bảo hiểm và/ hoặc chuyển sang Quyền lợi Cơ bản.

Kế hoạch hoàn hảo cho những thành công



TẠI SAO CHỌN BẢO VIỆT NHÂN THỌ

- Bảo Việt Nhân thọ - Thành viên Tập đoàn Bảo Việt - Tập đoàn tài chính bảo hiểm hàng đầu Việt Nam với hơn 50 năm kinh nghiệm
- Gần 16 triệu lượt khách hàng
- Mạng lưới phân phối rộng khắp 63 tỉnh thành với 76 Công ty thành viên và Tổng đại lý
- Chi trả gần 45.000 tỷ đồng quyền lợi bảo hiểm rủi ro và đáo hạn
- Gần 175.000 tỷ đồng đầu tư trở lại nền kinh tế đất nước
- Được bình chọn là “Công ty Bảo hiểm nhân thọ uy tín nhất Việt Nam” trong nhiều năm liên tiếp
- TOP 10 “Thương hiệu tiêu biểu Châu Á - Thái Bình Dương 2020”
- Danh mục sản phẩm phong phú với trên 50 sản phẩm chính cùng các sản phẩm bổ trợ đáp ứng các nhu cầu đa dạng của khách hàng.

BẢO VIỆT NHÂN THỌ BẢO VỆ GIÁ TRỊ VIỆT

Bảo Việt nhân thọ - tự hào là Công ty bảo hiểm thuần Việt duy nhất tại Việt Nam - hiểu rõ đâu là cốt lõi và giá trị quan trọng nhất của người Việt Nam, nỗ lực không ngừng trong hành trình bảo vệ giá trị Việt, mang đến cuộc sống khỏe mạnh, nụ cười, niềm hạnh phúc và niềm vui đến các gia đình trên khắp Việt Nam.

Chúng tôi gìn giữ, bảo vệ các giá trị văn hóa và tinh thần cao đẹp của Người Việt Nam. Đó có thể là những điều giản dị trong cuộc sống như tình cảm yêu thương gắn bó gia đình, sự quan tâm chăm sóc đến thế hệ trẻ, sự đôn hậu và ấm áp tình người, lòng tự trọng tự tôn dân tộc, sự cần cù vượt khó và ý chí kiên cường vươn lên... Được nhìn thấy nụ cười của gia đình, được tận hưởng cuộc sống khỏe mạnh vô lo, vô ưu hay chứng kiến con mình trưởng thành là niềm hạnh phúc của không riêng người Việt Nam nào. Và đó cũng là niềm hạnh phúc của Bảo Việt Nhân thọ. Bảo Việt Nhân thọ đã, đang và sẽ đóng góp không ngừng vì sự phát triển của con người Việt Nam, để xây dựng một xã hội và một cộng đồng người Việt khỏe mạnh, hạnh phúc và sáng tinh thần.

Bảo Việt Nhân thọ
Bảo vệ nụ cười Việt, tương lai Việt, hạnh phúc Việt

Trên đây là tóm lược những điểm chính của sản phẩm An Phát Hưng Gia, để biết thêm chi tiết Khách hàng vui lòng tham khảo Điều khoản và đề nghị được tư vấn thêm.



TỔNG CÔNG TY BẢO VIỆT NHÂN THỌ

Trụ sở chính: Tầng 37, Keangnam Hanoi Lanmark Tower, Đường Phạm Hùng, Quận Nam Từ Liêm, Hà Nội

Tổng đài: 1900 558899 nhánh số 4 | Fax: (04) 35770958

Email: baovietnhantho@baoviet.com.vn | Website: www.baovietnhantho.com.vn